

ACCOUNT MANAGER

AddRetail est une agence omnicanal focalisée à 100% sur les besoins en communication du retail B2B & B2C.

Pour participer à son développement AddRetail recherche un(e) **Account Manager** pour rejoindre son équipe.

■ FONCTION

Prendre en charge l'ensemble des opérations pour plusieurs clients donnés.

- Contact de référence privilégié pour le client, vous participez à la définition des plans de communication et aux réflexions stratégiques et créatives de vos clients, vous gérez les budgets, organisez les ressources et coachez votre équipe.
- Assurer un reporting régulier auprès du management de l'agence.
- Construire et maintenir des relations solides avec les clients donnés et développer avec eux une relation de partenariat basée sur la confiance, la satisfaction et l'empathie.
- Etre force de proposition tant sur les aspects créatifs qu'organisationnels - créer de la valeur ajoutée.
- Coordonner les différents intervenants internes et externes.

■ PROFIL

- Expérience préalable de 5 ans minimum comme Account Manager dans une agence de publicité ou comme responsable marketing chez un distributeur.
- Bon contact avec le client, passionné(e), organisé(e), volontaire et structuré(e).
- Vue globale et de détail, bonnes compétences de communication écrite et verbale.
- Intérêt pour le retail, le digital et bonne connaissance du processus de réalisation des folders.
- Néerlandophone ou parfait bilingue NL/FR.

Chez AddRetail vous profitez d'un cadre de travail convivial, autour d'une équipe dynamique et soudée où le respect mutuel va de pair avec nos défis au quotidien. Vous pouvez compter sur un package salarial moderne et attractif.

INTÉRESSÉ(E)? Envoyez votre cv à Sylvie Andry
s.andry@addretail.com